

VILL DU ÖKA DIN FÖRSÄLJNING?

Vi erbjuder rådgivning och coachning!

Genom projektet Hållbar Export i Westra Wermland finns en möjlighet för dig som vill utveckla din affär, ditt erbjudande, din marknadsföring och ditt säljarbete. Vi stöttar dig i arbetet med att skapa nya affärskontakter och göra bättre affärer på den svenska och norska marknaden.

Stöd och bollplank till ledare, säljchef och säljare

Vad krävs för att klara av att leda sina säljare i en värld som ständigt står inför nya utmaningar och hur ska man som säljare få en bättre struktur i sitt säljarbete? Här kan du få rådgivning och coachning kring ditt företags försäljningsutmaningar och ditt eget säljarbete.

Utvecklat affärsmannaskap hos alla i företaget

Om alla medarbetare förstår vikten av att bidra till affärsmöjligheter så ökar möjligheterna till mer affärer. Att utveckla inte bara säljare utan även de som inte har uttalad säljroll som har kundkontakt exempelvis servicetekniker når vi framgång.

Vi hjälper er att utveckla fler medarbetare att tänka på hur de kan hjälpa kunden mer. Något som bidrar till att öka försäljningen eller leder till nöjdare kunder som köper mer.

Så kan rådgivningen bidra till din utveckling

I rådgivningen utgår vi alltid från ditt och företagets specifika behov. Efter ett inledande möte kan jag hjälpa dig med att från strategiskt arbete till att identifiera din förbättringspotential, lyfta fram idéer och nytänkande i ditt försäljningsarbete och säkerställande av att det som beslutats blir gjort. Vi jobbar tillsammans med dina dagliga utmaningar för att snabbare nå bättre resultat och öka er lönsamhet.

Vill du veta mer? Kontakta mig!

Ewa Gustavsson, rådgivare och coach inom försäljning
ewa.gustavsson2@saffle.se
0533-68 13 29



HÅLLBAR EXPORT
I WESTRA WERMLAND